

SUL DOSSIER LA COMPAGNIA PETROLIFERA È AFFIANCATA DALL'ADVISOR BARCLAYS

Eni studia la vendita di Versalis

Il comparto della chimica del gruppo ora sta cominciando a beneficiare della lunga fase di ristrutturazione

DI ANGELA ZOPPO

La recuperata salute del comparto-chimica di Eni riaccende i riflettori sulla possibile cessione di Versalis. Secondo indiscrezioni riportate da *Bloomberg*, Eni sta studiando con Barclays la vendita della controllata. Il valore dell'operazione potrebbe ammontare a circa 1 miliardo. Claudio Descalzi, amministratore delegato di Eni, in passato non ha fatto mistero di pensare a una partnership strategica per la società della chimica. L'identikit dei potenziali acquirenti sembra andare proprio in questa direzione. Si tratterebbe infatti di società di private equity interessate ad acquisire una quota di Versalis. Il settore della chimica di Eni sta uscendo da una lunga fase di ristrutturazione e riconversione del business e comincia a beneficiare dei migliorati margini delle commodity (in particolare per la filiera etilene-polietilene-stirene), soste-

nuti, spiegano dalla capogruppo, «dalla temporanea carenza di prodotto a causa di fermate non programmate di impianti, da una certa ripresa della domanda interna e dalla svalutazione dell'euro,



Claudio Descalzi



Siparex 2 compra il 21,5% di Buona Compagnia

di Stefania Peveraro

Siparex Investimenti 2 spa ha comprato il 21,5% di Buona Compagnia Gourmet dal fondo Gradiente I, gestito da Gradiente sgr. Quest'ultimo aveva acquisito a inizio agosto (dal fondo Dimensione Impresa di Assietta Private Equity sgr) il controllo della società produttrice di gnocchi di patate, spätzle, sughi pronti nonché prodotti gastronomici tipici della tradizione ligure. Con impianti produttivi ubicati a Quinto di Treviso e a Savona, la società commercializza i propri prodotti sia con private label che con i marchi Patamore, Antica Ricetta e il Tuo Chef. L'esercizio 2014 si è chiuso con un fatturato di circa 14 milioni di euro. Si tratta del primo investimento per Siparex Investimenti 2, fondato in partnership con l'operatore di private equity

francese Siparex da Alessandro Bellia (ex Sigefi Italia), Tomaso Barbini (ex Rothschild) e Andrea Gianola (ex Investitori Associati), riuniti nell'advisory company Insec Equity Partners. Siparex Investimenti 2 nel luglio 2014 ha annunciato il primo closing a 28 milioni di euro, di cui ben 19 dal Fondo Italiano di Investimento, mentre 2,2 milioni sono stati investiti dai manager. Il closing definitivo è atteso per giugno 2016 con un'ulteriore raccolta compresa tra i 5 e i 10 milioni. Sebbene questo investimento sia stato condotto in solitario, il veicolo italiano per regolamento investirà sempre insieme ai colleghi francesi, che hanno messo a disposizione 23 milioni per investimenti in Italia. Entro fine anno il veicolo italiano sarà trasformato in una Sicaf disciplinata dalla Banca d'Italia, mentre Insec si trasformerà in una sgr. (riproduzione riservata)

che ha reso meno competitive le importazioni». Così il risultato operativo è tornato positivo sia nel primo che nel secondo trimestre 2015 ed Eni ha anticipato alla fine di questo esercizio il raggiungimento del break-even di cassa ed ebit, inizialmente previsto per il 2016. Al termine dell'arco di piano 2015-2018 la capacità sarà ridotta del 30% rispetto al 2012, anno in cui è partito il processo di razionalizzazione dei vecchi im-

pianti, e il 50% della produzione sarà dedicato a prodotti ad alta specializzazione e alla chimica verde. Nell'arco del piano è previsto un miglioramento complessivo dell'ebit di circa 500 milioni grazie alla razionalizzazione dei siti critici, alla rifocalizzazione del portafoglio prodotti e allo sviluppo internazionale. In termini di cassa, il contributo atteso è di circa 400 milioni. Nel frattempo Versalis ha concluso

importanti accordi commerciali all'estero, soprattutto in Asia. La sussidiaria Versalis Pacific Trading (Shanghai) di recente ha annunciato un accordo con l'indiana Reliance Industries per la commercializzazione di alcuni polimeri prodotti nel nuovo impianto indiano. Anche il perimetro è stato razionalizzato con la cessione a Sarlux (Saras) degli impianti di Sarroch (Cagliari). (riproduzione riservata)

axpo

Sempre in contatto con la tua energia

Axpo offre soluzioni energetiche convenienti e studiate sulle esigenze di ogni singola azienda italiana. Scopri i nuovi servizi web e l'assistenza dedicata anche in mobilità.

Attiva il contatto su axpo.com/italia

N. verde: 800.199.978